

**Thierry HUBERT**  
**17500 ST GERMAIN DE LUSIGNAN**  
 th.hubert@wanadoo.fr  
 06.99.37.37.02  
 Permis B

## DIRECTEUR COMMERCIAL /RESPONSABLE GRAND COMPTE

Spécialiste du développement commercial et de la fidélisation clients  
[linkedin.com/in/thierryhubert4aa7b1ba](https://www.linkedin.com/in/thierryhubert4aa7b1ba)

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL & GESTION	MANAGEMENT	MARKETING	Qualités professionnelles
Définir la politique commerciale à partir de la stratégie de l'entreprise	Diriger, Recruter, Former, Motiver et Accompagner l'équipe commerciale	Constituer un réseau de relations médias et assurer les relations avec les publics	Qualités relationnelles
Analyser le marché, Négociation stratégique	Réorganiser l'activité		Ecoute
Identifier les potentiels de croissance	Animer un réseau	Construire un plan de communication (on et off line)	Leadership
Elaboration et mise en œuvre de la politique commerciale	Suivre les indicateurs		Proactif
Gestion des comptes clés	Apporter des solutions d'amélioration des performances	<b>METIERS - PRODUITS</b>	Sens des résultats
Analyser les évolutions du marché et les offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise	<b>COMPETENCES TRANSVERSES</b>	Assurances	Excellent sens commercial
Suivre et analyser les performances commerciales de l'entreprise et les reporter à la Direction	Leadership & esprit d'entreprise	Négoce de matériaux	Rigueur
Entretenir les relations avec les partenaires stratégiques	Analyse et Synthèse	BTP	Résistance à la pression
Garant de l'atteinte des objectifs	Gestion de Projet	Maîtrise des DTU	Solides compétences managériales
	Rigueur et Organisation		Fédérer une équipe
	Orientation client		Capacité d'analyse et d'ouverture
	Conviction et Influence		Capacité d'analyse
			Esprit créatif et positif

### EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

#### 1986 à 2018 : GESTION - MANAGEMENT

- DIRECTEUR DES VENTES - Groupe FONCIA IMMOBILIER
- DIRECTEUR CENTRE DE PROFIT - Groupe VM MATERIAUX / LA ROCHELLE
- DIRECTEUR CENTRE DE PROFIT – SCC IMMOBILIERS / SAINTES
- DIRECTEUR CENTRE DE PROFIT - GROUPE GARANDEAU/ ST SULPICE DE ROYAN
- DIRECTEUR COMMERCIAL FRANCE ET EUROPE – SEMAD / LYON
- DIRECTEUR COMMERCIAL ADJOINT FRANCE ET EUROPE – GROUPE SIPOREX
- DIRECTEUR AGENCE D'ASSURANCE – MUTUELLE DE POITIERS / JARNAC CHARENTE

#### 1986 à 1998 : DEVELOPPEMENT COMMERCIAL - MANAGEMENT

- CONSULTANT - Cellumat / ARRAS
- DELEGUE COMMERCIAL EXPERT EN BATIMENT – GROUPE LAFARGE / CHARENTE MARITIME ET France

### FORMATION

- 2011 - Certification Expert en Bâtiment Judiciaire et amiable – Compagnie des experts / Poitiers et Paris
- 1986 - Maîtrise de Gestion Des Entreprises – TALENCE
- 1984 - BTS Comptabilité et Gestion des entreprises – Bordeaux

*Recommandations disponibles sur demande*